



## Estabeleça parcerias eficazes e deixe a concorrência para trás

### A EXPERIÊNCIA

No século XIX, o Velho Oeste era uma região em rápida expansão e de grandes oportunidades. Quando uma companhia ferroviária propõe conectar a cidade de *Rattlesnake Canyon* com o mundo exterior, todos – Colonos e Comerciantes – conseguem enxergar o grande potencial para negócios. Porém, o tempo é curto: apenas 4 semanas para adquirir todo o material necessário para a construção dos trilhos e do acampamento dos trabalhadores. Nessa simulação dinâmica e vibrante do mercado, você logo entenderá a importância de estabelecer parcerias estratégicas – se conseguir estabelecê-las em meio à competição acirrada e aos recursos limitados! Para isso, você terá de usar todas as suas habilidades de venda, negociação e comunicação. Qual será seu lucro quando a poeira baixar?

### APRENDIZADOS-CHAVE

Os participantes aprenderão a:

- Identificar, entender e suprir as reais necessidades do cliente.
- Estabelecer rapidamente um diálogo claro e eficiente.
- Adotar uma atitude que vise atingir o maior lucro possível.
- Implantar processos eficientes que aceleram o fluxo de trabalho e um serviço proativo de atendimento ao consumidor.
- Estabelecer parcerias (internas e externas) fortes que gerem benefícios mútuos.

**DURAÇÃO DE 4 HORAS**

**GRUPOS DE 20 A 5000 PARTICIPANTES**

**EQUIPES DE 2 A 5 PARTICIPANTES**

**APROPRIADO PARA EQUIPES DE TODOS OS NÍVEIS HIERÁRQUICOS**

**IDEAL PARA CONVENÇÕES E TREINAMENTOS**



América do Sul: +55-11-3050-2210 • Internacional: +1-519-767-1747 • [www.eaglesflight.com](http://www.eaglesflight.com)  
 Pacífico Asiático: +65-6805-0668 • Europa: +44 (0) 1753-533010 • Grátis para América do Norte: 1-800-567-8079